Descrição dos Critérios de Avaliação e Escala de Pontuação da Etapa 5 - BANCA FINAL E PREMIAÇÃO

Categoria Ação Social					
Descrição do Critério de Avaliação	**Peso**	**Escala de Pontuação**			
		Nota 0	**Nota 3**	**Nota 6**	**Nota 10**
		Inexistente/Nenhuma convergência	**Baixa**	**Média**	**Alta**
ORIGINALIDADE: A proposta incrementa às práticas já conhecidas ou é uma proposta desruptiva, isto é, totalmente inovadora?	**3**	Sem originalidade. A proposta não apresenta inovação.	Originalidade baixa. A proposta apresenta baixo grau de inovação, difere pouco de práticas já existentes.	Originalidade intermediária. Apesar de haver iniciativas parecidas, a proposta apresenta inovações incrementais significativas a modelos já utilizados.	Originalidade alta. A proposta difere das práticas já conhecidas. É uma proposta totalmente inovadora.
EFETIVIDADE: A proposta resolve o problema do mercado a que se propõe a resolver?	**2,5**	Sem efetividade. A proposta não resolve o problema proposto.	Pouca efetividade. A proposta tem pouca utilidade na resolução do problema a que se propõe a resolver.	Boa efetividade. A proposta contribui para a solução do problema a que se propõe a resolver.	Ótima Efetividade. A proposta soluciona efetivamente o problema a que se propõe a resolver.
IMPACTO: O tipo de impacto esperado é de curto, médio ou de longo prazo? Qual a quantidade de pessoas que poderão ser impactadas positivamente? Há possibilidade clara de expansão da aplicabilidade da solução em outras situações ou ambientes?	**2**	A proposta não causa impacto.	Pouca ou nenhuma evidência de que a proposta é capaz de transformar o ambiente.	Há evidência de que a proposta é capaz de transformar o ambiente. Entretanto, não ficou claro se há possibilidade de adaptar ou expandir a proposta para outras situações ou ambientes.	Solução inovadora. A proposta atinge impacto de curto/médio/longo prazo, de maneira revolucionária, além de ficar clara a possibilidade de adaptar ou expandir a proposta para outras situações ou ambientes.
POTENCIAL DE REALIZAÇÃO DA AÇÃO: A proposta tem potencial para ser realizada?	**1**	A proposta não apresenta condições para ser realizada.	Pouco potencial de realização. A proposta tem poucas condições de ser realizada, exigindo muitos ajustes.	O potencial de realização é bom. A proposta precisa de poucos ajustes para ser realizada.	Otimo potencial de realização. A proposta está pronta para ser realizada.
VIABILIDADE FINANCEIRA: O investimento financeiro é alto ou baixo? Ou seja, financeiramente é viável ou não o seu desenvolvimento.	**1**	Sem viabilidade financeira. A equipe não consegue demonstrar a viabilidade financeira da solução ou quais são os custos-benefícios da proposta.	Pouca viabilidade financeira. A equipe traz algumas informações em relação a viabilidade financeira da solução, apresentando alguns dados sobre os recursos necessários. Porém, além de pouca profundidade, não há indícios de validação destas informações.	Boa viabilidade financeira. A equipe apresenta informações em relação à estrutura financeira. Porém, não apresenta de maneira clara quanto será necessário para implementar a ação e qual a estrutura de custos.	Ótima viabilidade financeira. A equipe traz informações detalhadas sobre os processos, com dados que validam a estrutura financeira da solução proposta.